

様式1

台東デザイナーズビレッジ 入居申込書

申請日：平成 年 月 日

台東区長 殿

住所(所在地)：

会社名(屋号)：

代表者 役職：

氏名：

印

台東デザイナーズビレッジに入居したいので、関係書類を添えて申し込みます。

- (1)入居者選考審査者に対して、応募書類一式に記載された情報を開示することを承諾します
- (2)記載内容に虚偽事項があった場合、入居を取り消されることを承諾します。
- (3)申請にあたっては、募集要項に記載されている応募資格を満たしています。
- (4)申請にあたっては、募集要項に記載されている利用条件を遵守することを約束します。

注：個人事業の場合、ブランド名または屋号を屋号欄にご記入下さい。

注：法人の場合、代表者の役職と氏名をご記入下さい。

様式2 事業計画書 (2年で事業が軌道に乗るよう、計画してください)

(1)入居希望者		<代表者 顔写真> 大きさは枠内任意 必須
フリガナ 会社名(屋号)		
フリガナ 代表者名		
代表者生年月日	昭和 年 月 日 (満 才)	
共同経営者	フリガナ 氏名 (才)、フリガナ 氏名 (才)	
社員・スタッフ等 の入居者名	フリガナ 氏名、フリガナ 氏名	
開設年月日 (法人の登記日)	平成 年 月 日	
資本金(法人)		
開業年月日 (個人事業)	平成 年 月 日	
創業予定時期 (未創業)	平成 年 月頃	
(2)連絡先		
郵便番号	〒 -	
都道府県		
市区町村・丁目・番地		
TEL	(会社・自宅)	
携帯		
電話連絡不可の時間帯		
FAX		
メールアドレス	通常の連絡はメールで行います。メールアドレス間違いにご注意下さい。	

(3)入居希望理由	
(4)事務所の希望 あてはまるものに	第1希望 : 1階20㎡ 1階40㎡ 2階20㎡ 2階40㎡ 希望なし
	第2希望 : 1階20㎡ 1階40㎡ 2階20㎡ 2階40㎡ 希望なし
	第3希望 : 1階20㎡ 1階40㎡ 2階20㎡ 2階40㎡ 希望なし
	希望通りにならない場合 : 入居を希望する ・ 入居を辞退する
事務所希望について の特記事項	
(5)創業理由	
(6)現在の事業 入居後の事業と全く同じ場合は(7)に記入	
業種 →	
現在の事業内容	
主な取引先名 (とくに台東区内)	

(7)入居後の事業	
業種 →	
<p data-bbox="153 707 376 741">入居後の事業内容</p> <p data-bbox="153 770 411 925">顧客層、主要商品、販売方法、生産方法等に言及して、できるだけ具体的に記入してください。</p>	<hr data-bbox="416 555 1394 560"/> <hr data-bbox="416 813 1394 817"/> <hr data-bbox="416 1070 1394 1075"/>
<p data-bbox="153 1608 411 1762">入居後の事業の特長 事業の強み、独創性、セールスポイント等について、記入してください。</p>	<hr data-bbox="416 1574 1394 1579"/> <hr data-bbox="416 1832 1394 1836"/>

<p>(8)入居にあたって、とくにアピールしたい点 (他社に比べ、貴社を入居させた方が台東区やデザイナーズビレッジにとって良いという理由など)</p>	
<p>(9)到達目標 (年後にどのような状態になっていたいか)</p>	

(10)代表者の経歴		代表者名:	共同経営者も記入
年	月		
年	月		
年	月		
年	月		
年	月		
年	月		
年	月		
年	月		
年	月		
年	月		
年	月		
賞罰など(主なもの)			
年	月		
年	月		
年	月		
年	月		
年	月		
自己紹介等			

様式3：収支計画書

会社名：	記入者名：
------	-------

	21年度実績 1	22年度見込 1	入居後の目標	
	年 月から 年 月まで	年 月から 年 月まで	入居1年目	2年目
商品売上 <small>ブランドの商品販売額等</small>	万円	万円	万円	万円
販売先件数(法人) <small>小売店や問屋等</small>	件	件	件	件
販売先件数(個人客) <small>個人のお客様への直接販売</small>	件	件	件	件
給与売上 <small>パートやバイト等の給料等</small>	万円	万円	万円	万円
その他売上 <small>不動産収入、ロイヤリティ等</small>	万円	万円	万円	万円
売上額合計 = + +	万円	万円	万円	万円
材料・資材代	万円	万円	万円	万円
外注・加工費	万円	万円	万円	万円
販売管理費 2	万円	万円	万円	万円
給与・人件費 3	万円	万円	万円	万円
その他経費 4	万円	万円	万円	万円
経費合計 = + + + +	万円	万円	万円	万円
利益 = -	万円	万円	万円	万円
金融機関からの調達 <small>その年に借り入れた額</small>	万円	万円	万円	万円
自己資金 <small>貯金等から仕事用に回した額</small>	万円	万円	万円	万円
借金の返済	万円	万円	万円	万円
財務収支 = + + -	万円	万円	万円	万円

- 1：現在の仕事での売上げをご記入下さい。
(創業前の方は現在の給与を給与売上欄に記入。共同経営の場合、合計額を記入。)
- 2：販売管理費：販促、広告、荷造運賃、賃借、福利厚生、リース、通信、旅費、資料図書費、サンプル購入費、保険料、水道光熱費、消耗品費、交際費等。
- 3：個人事業の場合、社員やパートの給与は給与人件費に、代表者の給与 = 利益になります。
- 4：上記以外の設備投資、敷金、保証金、開発投資等。

様式4：提案書：貢献できる内容

	会社名： 記入者名：
<p>貴社の事業が区内産業に貢献できる点について</p>	<hr/> <hr/> <hr/> <hr/>
<p>デザビレの運営や他の入居者に貢献できる内容 セミナーやワークショップでの講師、技術相談、アドバイス等について具体的にご記入下さい。</p>	<hr/> <hr/> <hr/> <hr/>