

様式1

台東デザイナーズビレッジ 入居申込書

申請日：平成 年 月 日

台東区長 殿

住所(所在地)：

会社名(屋号)：

代表者 役職：

氏名：

印

台東デザイナーズビレッジに入居したいので、関係書類を添えて申し込みます。

- (1)入居者選考審査者に対して、応募書類一式に記載された情報を開示することを承諾します。
- (2)記載内容に虚偽事項があった場合、入居を取り消されることを承諾します。
- (3)申請にあたっては、募集要項に記載されている応募資格を満たしています。
- (4)申請にあたっては、募集要項に記載されている利用条件を遵守することを約束します。

※注:個人事業の場合、ブランド名または屋号を屋号欄にご記入下さい。

※注:法人の場合、代表者の役職と氏名をご記入下さい。

様式2 事業計画書

(1)入居希望者		<代表者 顔写真> 大きさは枠内任意 ※必須
フリガナ 会社名(屋号)	
フリガナ 代表者名	
代表者生年月日	昭・平 年 月 日 (満 才)	
共同経営者	フリガナ 氏名 (才)、フリガナ 氏名 (才)	
社員・スタッフ等 の入居者名	フリガナ 氏名、フリガナ 氏名	
未創業の場合 創業予定時期	平成 年 月頃 ・就学中 ・就職中 ・無職 ・その他()	
	勤務先・部署	
創業時期 (事業の開始時期)	平成 年 月 日	
法人設立登記日 (もしくは予定日)	平成 年 月 日 資本金 万円(登記済・登記予定)	
(2)連絡先		
現在の事務所	・自宅兼用(賃貸・所有・その他) ・独立した事務所(賃貸・所有・その他)	
住所 (会社・自宅)	〒 -	
TEL(会社・自宅)		
携帯		
電話連絡不可の時間帯		
FAX(会社・自宅)		
メールアドレス		
	※通常の連絡はメールで行います。メールアドレス間違いにご注意下さい。 0(ゼロ)とO(オー)、1(イチ)とI(エル)、2(ニ)とz(ゼット)、9(数字)とq(Q)等はっきりと	

(3)入居希望理由	
(4)事務所の希望 あてはまるものに○	第1希望 : 1階20㎡ 1階40㎡ 2階20㎡ 2階40㎡ 希望なし
	第2希望 : 1階20㎡ 1階40㎡ 2階20㎡ 2階40㎡ 希望なし
	第3希望 : 1階20㎡ 1階40㎡ 2階20㎡ 2階40㎡ 希望なし
	希望通りにならない場合 : 入居を希望する ・ 入居を辞退する
事務所希望について の特記事項	
(5)創業理由	
(6)現在の事業 ※入居後の事業と全く同じ場合は(7)に記入	
業種	
現在の事業内容 (就学・就業・バイト中 の場合は、その内容を 簡単に)	
主な販売先・仕入先 (とくに台東区内)	

(7)入居後の事業	
業種	
<p>事業概要 事業コンセプトを、簡単にまとめてください。</p>	
<p>事業の内容</p> <p>理念、主要商品、販売先、販売方法、生産方法等、事業を具体的にわかりやすく説明してください。</p> <p>※カタログ等がある場合でも記載必須</p>	
<p>事業の強み</p> <p>事業の特長、他社には負けない強み、オリジナリティ、とくにアピールしたいポイント等を具体的に記入してください。</p>	

<p>(8)到達目標 ○年後にどのような状態になってほしいか、成し遂げたいビジョンや目標をできるだけ具体的に。 売上目標、取引店舗数、固定客数、手取り収入などの数値目標でもよい。</p>	
<p>(9)現在の事業の課題 事業課題や、特に困っていること。とくに重点的に取り組んでいること。 入居中に重点的に取り組みたいことなど。</p>	

(10)代表者のプロフィール		代表者名:	※共同経営者も用紙をコピーし記入	
年	月			
年	月			
年	月			
年	月			
年	月			
年	月			
年	月			
年	月			
年	月			
年	月			
年	月			
受賞歴など(主なもの) 展示会等出展歴など				
得意な業務				
苦手な業務				
自己紹介 アピールポイント等				
自宅住所		〒		
扶養家族など		配偶者 有・無 扶養家族数(含配偶者)___人 親と同居 有・無		
予想通勤時間		約 時間 分 最寄り駅 線 駅		

様式3: 収支計画書

会社名:		記入者名:								
	昨年度実績 ※1		本年度見込 ※1		入居後の目標					
	年 年	月 月	年 年	月 月	入居1年目		2年目		3年目	
①商品売上 ブランドの商品販売額等(出荷額)		万円		万円		万円		万円		万円
販売先件数(法人) 小売店や問屋等		件		件		件		件		件
販売先件数(個人客) 個人のお客様への直接販売		件		件		件		件		件
②給与売上 パートやバイト等の給料等		万円		万円		万円		万円		万円
③その他売上 不動産収入、ロイヤリティ等		万円		万円		万円		万円		万円
④売上額合計 ④=①+②+③		万円		万円		万円		万円		万円
⑤材料・資材代		万円		万円		万円		万円		万円
⑥外注・加工費		万円		万円		万円		万円		万円
⑦販売管理費 ※2		万円		万円		万円		万円		万円
⑧給与・人件費 ※3		万円		万円		万円		万円		万円
⑨設備資金 敷金・引越・機械・家具・PC等		万円		万円		万円		万円		万円
⑩開発資金 展示会出展や新商品開発費用		万円		万円		万円		万円		万円
⑪経費合計 ⑪=⑤+⑥+⑦+⑧+⑨+⑩		万円		万円		万円		万円		万円
⑫利益 ⑫=④-⑪		万円		万円		万円		万円		万円

入居後初年度に必要な事業資金		自己資金		借入金	
運転資金 ※4 事業に必要な資金	万円	調達方法	金額	調達方法	金額
設備資金 ⑨ 機械や備品の購入・移転費用	万円	自己資金・貯金	万円	親・兄弟・知人	万円
開発資金 ⑩ 展示会出展や新商品開発費用	万円	アルバイト	万円	金融機関から	万円
生活資金・その他等 ⑧⑫で不足する代表者の生活費など	万円	その他 ()	万円	その他 ()	万円
初年度に必要な資金 合計	万円	自己資金合計	万円	借入金 合計	万円

※1: 現在の仕事での売上げをご記入下さい。

(必須: 創業前の方は現在の給与を給与売上欄に記入。共同経営の場合、合計額を記入。)

※2: 販売管理費: 家賃、販促、広告、荷造運賃、賃借、福利厚生、リース、通信、旅費、資料図書費、サンプル購入費、保険料、水道光熱費、消耗品費、交際費等。

※3: 個人事業の場合、社員やパートの給与は⑧給与・人件費に、代表者の給与=⑫利益になります。法人の場合代表者の給与も⑧

※4: 運転資金: 日常の経営のために必要な資金 a事業が軌道に乗るまでに必要な経費や仕入れのための資金。b仕入れが先、売上が後になる場合の立替費用。c在庫を持つておくための費用など。

様式4:台東区の産業や地域の活性化に役立てることなど

※台東デザイナーズビレッジは台東区の税金で運営されています。

<p>■ 貴社の事業や取組みで、区内産業や地域を元気にするために役立てることや、できることはありますか。</p>	
<p>■ デザビレの入居者や、地域の企業、区民のためにできることはありますか？(アドバイス、セミナー講師、ワークショップ、イベント実施などなんでも)</p>	
<p>■ デザビレ卒業後の区内残留について</p>	
<p>■ 連絡欄 台東区やデザビレに伝えたいこと、聞きたいことなど</p>	